

Firma Markilo taastas Peterburiga ärisuhted

Kui mulluse pronksiöö järelmõjud pärsivad Eesti ettevõtjate tegevust suhetes Venemaaga senini, siis Virumaa suurim seakasvatustafirma Markilo, mille omanik ja juht on Urmas Laht, tegutseb taas idanaabrite turul.

Raivo Raigna

raivo@virumaateataja.ee.

Möödunud aastal ütlesite pärast aprillirahutusi, et ärisuhtes Venemaaga tulevad Eesti ettevõtjatel katsumusrohked ja raske ajad. Teie prognoos, Urmas Laht, läks täppi.

Selle prognoosi tegin oma senistele elukogemustele baseerudes. Töötanud olen erinevates valdkondades. Nii riiki teeninud kui ka palju aastaid ettevõtlusega tegelenud. Need märgid, mis juba enne pronksööduri teisaldamist ilmnenud, olid väga tõsised.

Aga ma ei uskunud, et meie valitsus sellise sammu ette võtab, mõtlemata, mis see majandusele kaasa toob. Kui tegu tehtud, oli mulle kohe selge, et kahe riigi poliitilised ja majanduslikud suhted saavad valusa tagasilöögi. Kahjuks nii läkski. Ja ega see paranemise aeg pole veel kätte jõudnud.

Kuidas mõjutasid aprillisündmused Eesti seakas-

vatajate ja firma Markilo käekäiku?

Enne aprillirahutusi kauples Venemaaga 15 Eesti seafarmi ja idanaabritele eksporditi 12 000 siga kuus. Pärast aprillisündmuse katkes nii minul kui ka teistel Eesti seakasvatajatel Peterburi äripartneritega otsene kaubavahetus Narva piiripunkti kaudu. Nende ärisidemete loomisele oli kulunud eelnevalt palju aega ja energiat.

Tuli kiiresti ümber orienteeruda, et äriaga edasi minna. Minu otsusest sõltus kümnete Markilo töötajate edasine saatus. Õnneks koondasime minimaalselt. Suurte pingutustega suutsime 2007. aasta lõpuks jääda napilt kasumisse. Kuid tulu langus 2006. aastaga võrreldes oli neljakordne.

Miks te ei orienteerunud Eesti turule?

Teadagi mängib äris suurt rolli raha. Peterburi turule elussigu müües saime 25 kuni 30 protsenti kõrgemat hinda, kui oleksime teeninud Eesti lihatööstustega äri ajades. Seakasvatuses, kus kasumimarginaalid on niigi väikesed, oleks tähendanud selline hinnalangus firmale tegevuse lõpetamist.

Milliseid tegevusplaane siis kavandasite?

Leidsime kiiresti koostööpartnerid Lätis. Kuna Läti vastu polnud Venemaa sanktsioone rakendanud, siis hakkasin lõunanaabrite kaudu Venemaa äripartneritega suhteid taastama. Lätis atesteerisime rahvusvahe-

liste nõuete kohaselt mõne seafarmi. Saadud tunnistused olid eelduseks elussigade müümiseks. Osa elussigu müüsin Läti lihatööstustele. Teine osa jõudis Läti kaudu Venemaale.

See andis Venemaa äripartneritele kindluse, et suudame leida ka keerulises majanduslikus ja poliitilises olukorras häid lahendusi.

Kuidas asi edasi arenes?

Läbirääkimiste laua taga. Aktiivsed ärikõnelused algasid möödunud aasta lõpus. 6. aprillil kirjutasime Peterburi äripartneritega alla uutele koostöölepingutele ja 29. aprillil sõitis autokoorem elussigadega taas üle Narva silla Neevalinna.

Praegu on sõlmitud lepingud 11 000 elussea müümiseks Peterburi lihatööstustele.

Venemaa partnerite arvamusel koostööst

Urmas Lahe Peterburi-poolne äripartner, lihatööstur Revaš Karlovitš hindas oma Eesti kolleegi head tahet ja pealehakkamist, et ta suutis koostöö taastada. "Firma Markilo on näide sellest, et tahte ja tarkusega on Eesti ja Venemaa vahel võimalik äri ajada ka poliitilisel ebastabiilsetel aegadel. Need koostöösidemed ei too küll esialgu suurt tulu, kuid mõtleme tulevikule. Siin näen ma perspektiivi ja kasvupotentsiaali," kommenteeris Revaš Karlovitš.

Rakvere tollipunktis kohtusime kahe Peterburi autojuhiga, kes transpordivad Markilo elussigu Venemaale. 38 aastat sohv-

Kas seakasvatustasub ennast praeguses olukorras ära, kui tööhõud, söödateravili ja energia pidevalt kallinevad?

Valitsuse aktsiisipoliitika kaandab majanduse tulukust järele. Pean silmas kütuseaktsiisi tõusu ja kõike, mis puutub energiasse. Energia osatähtsus kogu tootmisprotsessis üha suureneb. Samamoodi on tõusnud söödateravilja hind, mis viimaste aastatega on kahekordistunud, sest järjest enam vilja kasutatakse biokütuse tootmiseks. Loomakasvatatajaid ootavad ees rasked ajad.

Juba praegu vähendatakse nii Eestis kui mujal Euroopa riikides põhikarja. Toiduainete hinnad kogu maailma on tõusuteel ja ka lihatoodete hinnaralli seisab lähiaastatel ees.

riametit pidanud Sergei Sjugin avaldas heameelt, et Urmas Lahe firma Markilo taastas oma ärisuhted Peterburi partneritega. "Minule kui autojuhile annab see äripartnerlus tööd ja leiba. Normaalseid ärisuhteid kahe riigi vahel soovivad ilmselt enamik ettevõtjast," arvas Sjugin.

Koba Shalamberidze, kellele autojuhi staaži veerand sajan-dit, arvas optimistlikult, et Eesti-Vene majanduslikud ja poliitilised suhted tulevikus paranevad. "Vastastikku kasulikku koostööd vajavad kõik kainelt mõtlevad ärimehed ja poliitikud," rõhutas Shalamberidze. (VT)